

Scritto da carla

Martedì 09 Aprile 2013 07:05 - Ultimo aggiornamento Giovedì 11 Aprile 2013 13:39



Sto viaggiando in macchina. Piove, non è una novità in queste settimane.

Penso, rifletto, riavvolgo il nastro degli eventi più recenti e “**ripasso la lezione**”: scopro, o riscopro cosa ho imparato o posso ancora imparare da quello che mi accade.

Guidare, soprattutto in strade d campagna, libere, silenziose, di prima mattina, mi permette di liberare i pensieri.

Ecco, sono in uno stato di trance, ma con un occhio attento alla strada, mi raccomando eh!

Sto andando da Stefania. Stefania è stata la mia compagna di scuola, poi è diventata la mia commercialista, ed ora è una mia cliente.

Nel frattempo io sono diventata una sua cliente, e la “zia” dei suoi bambini.

E soprattutto siamo e saremo sempre delle ottime amiche!

Sono una donna fortunata: ho legami affettivi ed amicali molto forti, che per lo più affondano le radici in un passato remoto, con qualche new entry più recente, e non meno importante.

Ma poche relazioni sono così intrecciate come questa con Stefania.

Penso che se fossimo uomo e donna avremmo potuto anche fidanzarci! 📧

Mi è capitato, nel mio lavoro di Coach, di assistere al guastarsi di relazioni amicali a causa dell'introduzione di un nuovo elemento, come ad esempio diventare soci in affari, o divenire un datore di lavoro dell'altro, come se introdurre il denaro nella relazione divenisse una sorta di "terzo incomodo" che rovina tutto.

Ammetto che è capitato anche a me direttamente, e mi ha fatto molto, ma molto, ma moltissimo male. 📧

Come ogni relazione va alimentata nel tempo e difesa da nuove "insidie" esterne. Una mia credenza profonda è che non è il denaro a causare questo scossone, ma il ruolo che ognuno di noi è disposto a giocare.

Mi spiego meglio: **si tratta di priorità**. Se anche tu stai vivendo una situazione analoga è utile farsi qualche domanda tipo:

- Cosa è realmente importante?
- Cosa voglio preservare come primo valore?
- A cosa voglio dare spazio?
- Quando saltiamo a bordo di una nuova avventura dovremmo sempre chiederci: qual è la meta?
- Quali sono i rischi?
- E, soprattutto, sono disposto a correre gli eventuali rischi?

Spesso, in nome dell'amicizia, si danno per scontate un sacco di cose, pensando, ingenuamente, che tutto si possa superare o ci si possa passar sopra! Sì, ma se ti passa sopra un TIR ... l'è dura!!!! 🚛

In questa dicotomia amicizia-business spesso a farne le spese sono le relazioni, ed alla fine anche il business ...

È importante capire quali sono i propri valori e confrontarli con quelli dell'altro, e **capire cosa sei disposto a negoziare e cosa no**

. Essere sinceri con l'altro, e prima di tutto con se stessi.

Essere onesti significa ammettere cosa vogliamo ottenere (anche dall'altro) o capire qual è il nostro obiettivo e condividere la Vision con il nostro partner professionale.

Quando mi occupo di Business Coaching, lavorando in piccole realtà, invito sempre i soci/collaboratori ad individuare e definire **VALORI, VISION, OBIETTIVI** e soprattutto **REGOLE**

Scritto da carla

Martedì 09 Aprile 2013 07:05 - Ultimo aggiornamento Giovedì 11 Aprile 2013 13:39

Ho sperimentato che la maggior parte dei conflitti nasce da un'incomprensione o mancata codifica di regole, più che un contrasto di valori.

Ciascuno di noi ritiene importanti valori come Libertà, Autonomia, Gratificazione, Realizzazione. E le regole? Raggiungere e vivere il nostro obiettivo calpestando i valori di altri non credo sia la strada migliore.

Un'altra cosa penso che sia importante per far funzionare bene il tandem: **mantenere la parola data**, facendo fede alle promesse ed impegni.

Mio nonno, che faceva il mediatore, mi raccontava che bastava battere tre volte con l'anello sul tavolo per confermare un contratto. Ora non è più sufficiente, sono d'accordo, la società è più complessa del secolo scorso, ma non dovrebbe neppure essere necessario ricorre a chili di carta bollata ed avvocati, eh? 🤔

Insomma, smettiamola con quelli che chiamo "**ricatti morali**", giochiamo a carte scoperte, è più facile e ci permette di fare centro, nell'ottica di "**vincere-vincere**".

E torno all'inizio, e penso che sia sempre un tema di **PRIORITA'**: cosa metto prima?

Quando non posso salvare capra e cavoli, cosa scelgo?

Io ho deciso: scelgo la relazione, attraverso la quale posso esprimere me stessa, i miei valori e

Amicizia & Business

Scritto da carla

Martedì 09 Aprile 2013 07:05 - Ultimo aggiornamento Giovedì 11 Aprile 2013 13:39

creare meraviglie ed aiutare l'amico a fare altrettanto.

E se non è più possibile, scelgo la mia integrità, il business troverà altre strade.

Alla prossima!

Buona vita!

Carla